



PROPOSAL PENGEMBANGAN DAN TRANSFORMASI DIGITAL: PENINGKATAN KAPASITAS BISNIS

Prepared for Bakmi Proci

INFORMASI KONTAK

Email: dnbright000@gmail.com

WhatsApp: +62 851-5866-1152

Alamat: Yogyakarta, Indonesia

Website: thedarkandbright.com

RINGKASAN EKSEKUTIF

Kami mengusulkan kolaborasi strategis dengan Bakmi Proci untuk memperkuat fondasi digital melalui pembangunan platform Website Bisnis yang terintegrasi dan berorientasi pada hasil. Pendekatan ini dirancang untuk menyelaraskan visi pertumbuhan bisnis Anda dengan solusi digital yang efisien dan terstruktur.

Tujuan utamanya adalah menciptakan saluran digital yang kredibel, sekaligus mengoptimalkan alur kerja manajemen penjualan yang saat ini masih tersebar. Solusi ini akan memusatkan data prospek dan interaksi pelanggan, memungkinkan pengambilan keputusan yang lebih cepat dan berbasis data.

Investasi ini merupakan langkah penting dalam mewujudkan pertumbuhan yang berkelanjutan, memastikan Bakmi Proci memiliki infrastruktur yang kuat untuk menghadapi dinamika pasar di masa depan.

AGENCY INSIGHT

"Kami merancang solusi ini untuk memaksimalkan ROI anda melalui pendekatan teknologi yang terukur."

LATAR BELAKANG & MASALAH

W

Menganalisis tantangan anda dengan presisi untuk menciptakan keunggulan kompetitif.

- Optimalisasi operasional: Perlunya sistem terpusat untuk mengelola dan melacak data prospek pelanggan agar tidak terjadi dispersi informasi.
- Tantangan efisiensi: Proses manajemen penjualan saat ini membutuhkan waktu administrasi yang signifikan, menghambat fokus pada aktivitas konversi.
- Kesempatan pengembangan: Potensi yang belum dimanfaatkan dalam membangun kredibilitas digital yang kuat dan menjangkau audiens yang lebih luas.

03

TUJUAN PROYEK

- Integrasi data penjualan terpusat.
- Meningkatkan kredibilitas dan jangkauan pasar.
- Memperkuat fondasi digital berkelanjutan.

01

OPTIMALISASI

Meningkatkan efisiensi sistem secara menyeluruh.

02

SKALABILITAS

Mempersiapkan infrastruktur untuk pertumbuhan.

SOLUSI UTAMA

04

01

WEBSITE KORPORAT PROFESIONAL

Problem: Kredibilitas digital yang belum optimal dan kurangnya saluran informasi resmi.

Impact: Membangun citra profesional, meningkatkan kepercayaan pelanggan, dan berfungsi sebagai pusat informasi terpadu.

02

MODUL MANAJEMEN PROSPEK SEDERHANA (LEAD MANAGEMENT)

Problem: Data penjualan yang tersebar dan sulit dilacak.

Impact: Memudahkan pelacakan prospek, memprioritaskan upaya penjualan, dan mengurangi waktu administrasi harian.

RUANG LINGKUP (DELIVERABLES)

05

- Pengembangan dan peluncuran platform Website Bisnis yang responsif dan aman.
- Implementasi Modul Manajemen Prospek sederhana untuk standarisasi alur penjualan.
- Penyediaan dokumentasi operasional dan sesi pelatihan komprehensif untuk tim internal.

ALUR SISTEM & CARA KERJA

Pelanggan berinteraksi melalui Website Bisnis, data prospek secara otomatis terekam dalam Modul Manajemen Prospek. Tim internal kemudian dapat melacak status prospek tersebut secara terpusat, mulai dari inisiasi hingga konversi, memastikan tidak ada peluang penjualan yang terlewatkan.

STEP 01 ANALYSIS & RESEARCH

STEP 02 DESIGN & STRATEGY

STEP 03 DEVELOPMENT & DEPLOY

TIMELINE IMPLEMENTASI

FASE 1: INISIASI DAN PENEMUAN METRIK KUNCI (4 MINGGU)

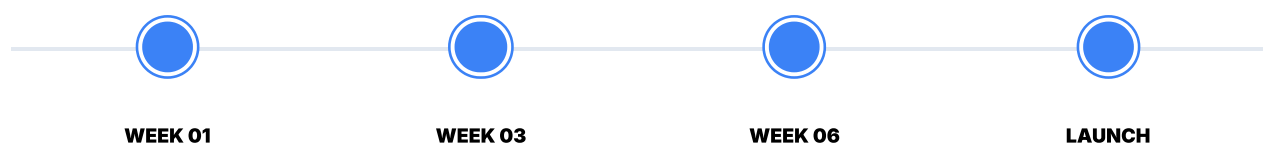
Menetapkan kerangka kerja proyek, memahami kebutuhan spesifik Bakmi Proci, dan menyepakati arsitektur sistem. **Aktivitas Utama:** Sesi Discovery dan analisis kebutuhan mendalam.. Perancangan arsitektur sistem dan wireframe awal.. Penyiapan infrastruktur hosting dan domain..

FASE 2: PENGEMBANGAN INTI DAN INTEGRASI SISTEM (12 MINGGU)

Membangun platform sesuai desain yang disepakati, mengimplementasikan modul inti, dan mengintegrasikan alur data. **Aktivitas Utama:** Pengembangan desain antarmuka dan konten.. Pembuatan Modul Manajemen Prospek.. Pengujian fungsionalitas internal (Alpha Testing)..

FASE 3: STABILISASI, UJI COBA, DAN SERAH TERIMA (8 MINGGU)

Memastikan stabilitas sistem, melakukan pengujian menyeluruh oleh klien, dan menyiapkan tim untuk operasional mandiri. **Aktivitas Utama:** Pengujian Beta (UAT) bersama tim Bakmi Proci.. Revisi berdasarkan umpan balik UAT dan stabilisasi sistem.. Pelatihan intensif dan serah terima akhir..



ESTIMASI INVESTASI PROYEK

Investasi sebesar IDR 89.999.998 ini mencerminkan cakupan layanan yang komprehensif, mulai dari perancangan strategis, pengembangan infrastruktur digital yang kokoh, hingga fase stabilisasi pasca-peluncuran. Nilai ini juga mencakup dukungan berkelanjutan selama periode awal untuk memastikan transisi yang mulus. Kami memandang angka ini sebagai investasi strategis untuk memperkuat pondasi bisnis Bakmi Proci, memastikan efisiensi operasional dan kapabilitas pertumbuhan jangka panjang.

Rincian Investasi Proyek:

- **Biaya Setup Awal:** IDR 26.999.999

Mencakup pengembangan sistem inti, integrasi data, dan deployment awal.

- **Dukungan Stabilisasi (6 Bulan):** IDR 62.999.999

Maintenance bulanan: IDR 10.500.000. Mencakup monitoring, bug fixing, dan optimasi performa sistem.

Total Estimasi Investasi Proyek:

IDR 89.999.998

Investasi ini merupakan paket lengkap yang mencakup pengembangan awal dan fase stabilisasi sistem. Dukungan lanjutan setelah periode 6 bulan dapat dibahas secara terpisah sesuai kebutuhan operasional.

ESTIMASI DAMPAK & ROI



100%

PROJECTED SUCCESS

- Peningkatan konversi prospek: Proyeksi peningkatan hingga 20% dalam tingkat konversi dari prospek menjadi pelanggan dalam 6 bulan pertama operasional penuh, didukung oleh pelacakan yang lebih baik.
- Efisiensi waktu administrasi: Potensi pengurangan waktu yang dihabiskan untuk tugas administrasi penjualan hingga 70%, memungkinkan tim berfokus pada interaksi strategis.

NILAI TAMBAH AGENSI

- Mitigasi Risiko: Kami menawarkan proses pengembangan yang terstruktur dan transparan, meminimalkan risiko kegagalan proyek dan memastikan penyelesaian tepat waktu sesuai target 6 bulan.
- Kredibilitas dan Dukungan: Dark and Bright berfungsi sebagai Digital Solution Partner yang kredibel, menyediakan dukungan teknis dan konsultasi strategis bahkan setelah serah terima untuk memaksimalkan adopsi sistem.

DEDICATED TEAM

Akses penuh ke tim ahli kami.

ON-TIME DELIVERY

Komitmen ketepatan waktu proyek.

24/7 SUPPORT

Siap membantu kapan saja dibutuhkan.

PENUTUP & KERJA SAMA

Kami percaya proposal ini meletakkan dasar yang kuat untuk kerjasama yang saling menguntungkan. Kami sangat antusias untuk mendiskusikan detail lebih lanjut dan merencanakan langkah inisiasi proyek ini. Kami siap menjadwalkan pertemuan strategis untuk menjabarkan bagaimana solusi ini dapat disesuaikan secara presisi dengan ambisi pertumbuhan Bakmi Proci.

THANK YOU.

Kami percaya kerjasama ini akan membawa dampak transformasi digital yang signifikan bagi bisnis anda.

THE DARK AND BRIGHT

Your Strategic Digital Partner